



WILLEMIN-MACODEL
YOUR ADVANCED MACHINING SOLUTIONS

WIR SUCHEN

GEBIETSVERKÄUFER*

100% (ab sofort oder nach Vereinbarung)
mit Schwerpunkt auf den neuen Bundesländern
und dem Norden Deutschlands

WILLEMIN-MACODEL ist ein international tätiges Unternehmen mit Sitz in der Schweiz in Delémont. Wir entwickeln und produzieren massgeschneiderte, avantgardistische Bearbeitungszentren für die Herstellung von Präzisionstellen mit hohem Mehrwert.

IHRE HAUPTAUFGABE

- Sie identifizieren und gewinnen Neukunden und erkennen deren Bedarfe
- Sie betreuen und beraten bestehende Kunden langfristig und partnerschaftlich
- Sie führen komplexe Projekte eigenständig vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Sie beobachten regelmäßig den Markt und erstellen Bedarfs- und Auftragsprognosen
- Sie repräsentieren unser Unternehmen auf Messen und Hausausstellungen

IHR PROFIL

- Abgeschlossene technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker, Meister oder vergleichbarem Studium
- Nachweisbare Vertriebserfahrung im Werkzeugmaschinenbau
- Fundierte Kenntnisse in der Zerspanungstechnik (Drehen / Fräsen)
- Sicheres, überzeugendes Auftreten und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Kundenorientierte und lösungsbewusste Arbeitsweise sowie Freude an Kommunikation und technischer Beratung

WIR BIETEN

- Job mit weitgehender Arbeitsautonomie
- Modernes Arbeitsumfeld
- Der Funktion entsprechende Anstellungsbedingungen
- Technologisches und internationales Umfeld

LUST AUF EINE NEUE HERAUSFORDERUNG ?

Werden Sie Teil eines dynamischen und innovationsbegeisterten Unternehmens. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen.

Für Fragen wenden sie sich an Herr Ralf Kießig:
ralf.kiessig@willemin-macodel.com

*Mit unseren Stellenausschreibungen sprechen wir alle Geschlechter gleichermaßen an.

WILLEMIN-MACODEL SA

RESSOURCES HUMAINES | ROUTE DE LA COMMUNANCE 59 | CH-2800 DELÉMONT

RH@WILLEMIN-MACODEL.COM | WILLEMIN-MACODEL.COM